



Plateforme de 5 000 m²

20 000 références en stock

“ Aujourd’hui, nous maîtrisons notre outil et apportons une qualité de service différenciante sur un marché fortement concurrentiel ”

Nathanel SLAMA

Directeur logistique d'Ophtalmic Compagnie

OBJECTIFS



ADAPTER LES PROCESS LOGISTIQUES À LA FORTE CROISSANCE DE LA SOCIÉTÉ



GAGNER EN PRODUCTIVITÉ



MODERNISER L'INSTALLATION LOGISTIQUE

POURQUOI SAVOYE ?

- Accompagnement tout au long du projet
- Expérience métier dans le secteur optique
- Fournisseur d'une offre complète pour l'automatisation de l'entrepôt

SOLUTIONS DÉPLOYÉES

- Solution robotisée de préparation Goods-To-Person X-PTS
- WCS chargé de piloter le système
- WMS
- machine E-Jivaro

RÉSULTATS



QUALITÉ DE SERVICE DIFFÉRENCIANTE



OPTIMISATION DE LA TRAÇABILITÉ



HAUSSE DE LA PRODUCTIVITÉ

Précurseur de la distribution multimarques de lentilles de contact et de produits d'entretien dédiés, Ophtalmic Compagnie accompagne ses clients opticiens, ophtalmologistes, pharmaciens dans la vente et distribution de produits et d'équipements d'optiques depuis 1986. Fort d'une croissance à deux chiffres et désireux d'intégrer à son expertise la fabrication et production de verres haut de gamme, le distributeur, installé depuis juin 2019 dans un nouveau bâtiment de 5 000 m² situé à Villepinte (93), a souhaité repenser ses process afin de gagner en productivité. Pour ce faire, il a fait appel à l'entreprise Savoye, spécialiste de l'intralogistique et modernisé son organisation en installant la solution robotisée de préparation Goods-To-Person X-PTS de Savoye.

L'idée ? Traiter plus de 20 000 références stockées via des processus de préparation des plus simples aux plus complexes, dont les préparations individuelles nominatives alloties pour les verres correctifs des clients finaux.



Pour ce faire, une série de tests entre février et mars 2019 est initiée sur l'installation et ses outils logiciels : le WCS chargé de piloter le système et le WMS LM XT de Savoye, tous deux interfacés à l'ERP X3 d'Ophtalmic Compagnie. Fin mars 2019, l'entreprise lance l'installation en opération tout en maintenant son engagement client : la livraison le matin pour l'après-midi ou le lendemain avant 17h.

OPHTALMIC COMPAGNIE, ACTEUR MAJEUR DANS LA VENTE ET LA DISTRIBUTION DE LENTILLES DE CONTACT ET DE VERRES CORRECTIFS, ÉTEND SES ACTIVITÉS ET S'APPUIE SUR L'EXPERTISE DE SAVOYE POUR ADAPTER SES PROCESS INTRALOGISTIQUES À SA FORTE CROISSANCE.

« Avant, pendant et après notre déménagement sur le nouveau site, Savoye a su nous accompagner dans le maintien de nos opérations. Aujourd'hui, nous maîtrisons notre outil et apportons une qualité de service différenciante sur un marché fortement concurrentiel. Nous sommes sur une vitesse de croisière en termes de productivité et atteindrons d'ici peu l'optimum fixé avec Savoye », explique Nathanel SLAMA, directeur logistique d'Ophtalmic Compagnie. « La productivité attendue de notre solution est de l'ordre de 400 bacs par heure. Elle permettra notamment à Ophtalmic Compagnie d'optimiser sa traçabilité, de gagner en efficacité et d'intégrer son laboratoire de surfacage de verre à effectif constant », détaille Thierry PAIRE, ingénieur commercial Savoye en relation avec Ophtalmic Compagnie.

Ainsi, parallèlement à ce projet d'automatisation, Ophtalmic Compagnie a développé ses activités en créant un atelier de surfacage de verres : « En aucun cas l'automatisation de la préparation des commandes devait être synonyme de plan social. Au contraire, ce fut, pour une quarantaine de collaborateurs concernés par la préparation de commandes, une véritable opportunité d'acquérir de nouvelles compétences voire de changer de métier, tout en poursuivant l'aventure avec Ophtalmic Compagnie. Certains de nos opérateurs sont ainsi passés de la préparation de commandes au métier de techniciens de maintenance ou encore à la production.

L'installation de la solution X-PTS nous a permis de transformer les postes, d'apporter des évolutions sociales et de développer de nouvelles activités porteuses » souligne Nathanel SLAMA.

Ophtalmic Compagnie étudie d'ailleurs de nombreuses évolutions l'installation d'une troisième allée X-PTS ou bien encore l'évolution de son emballage via les machines JIVARO. « Nous atteindrons prochainement notre objectif de 30 % de croissance, il faudra donc faire évoluer notre système en collaboration avec notre partenaire Savoye », conclut Nathanel SLAMA.



contact@savoye.com
Tél. +33 (0)3 80 54 40 00
www.savoye.com

