



**SPÉCIALISTE FRANÇAIS DE LA DISTRIBUTION  
DE PRODUITS DE VISSERIE, BOULONNERIE  
ET DE FIXATION**

CLIENT DE SAVOYE DEPUIS 2013



**6 000 m<sup>2</sup> de plateforme**

**1 600 expéditions / mois**

**+ de 16 000 références  
en stock**

*“ Notre outil de production, c'est la logistique. Sans SAVOYE, le déménagement de l'ancien vers le nouveau site n'aurait tout simplement pas été possible dans de tels délais et conditions de sécurité. ”*

**Benjamin POIZAT**  
Dirigeant VISWOOD

## OBJECTIFS



UNE SOLUTION WMS **ÉVOLUTIVE**  
POUR ABSORBER LA CROISSANCE



UNE TECHNOLOGIE **INTEROPÉRABLE**  
AVEC LE SYSTÈME ERP



UNE **MISE EN ŒUVRE FACILE** POUR UN  
DÉMÉNAGEMENT RAPIDE DE L'ACTIVITÉ

### POURQUOI SAVOYE ?

- Un WMS puissant et évolutif
- De la proximité et accompagnement
- Un environnement de travail graphique, ergonomique et personnalisable

### RÉSULTATS

- Intégration d'une nouvelle activité au WMS
- Chiffre d'affaires **x2**  
(croissance externe BATIFIX)

## RÉSULTATS



UNE OPTIMISATION DES PROCESS  
ET DE LA **PRODUCTIVITÉ**



UN WMS CAPABLE DE GÉRER LES FLUX  
DES SOUS-TRAITANTS EN **JUSTE À TEMPS**



UNE **VISION À 360°** DES DONNÉES  
DE L'ENTREPRISE





Le grossiste en visseries et boulonneries acier et inox VISWOOD utilise le progiciel de gestion d'entrepôt de SAVOYE depuis 2013.

L'implémentation de la solution WMS s'était inscrite dans le cadre d'une réflexion globale de l'entreprise. **“ Depuis plusieurs années, nous connaissons une forte croissance ”**, explique Benjamin POIZAT, Dirigeant de VISWOOD. **“ Nous avons dû repenser notre logistique car la capacité de stockage de notre ancien site ne nous permettait plus de faire face à la volumétrie dont nous avons besoin pour développer notre activité ”**.



LE SPÉCIALISTE  
DE LA VISSERIE ET BOULONNERIE  
A IMPLÉMENTÉ LE WMS SAVOYE  
SUR SON SITE  
DE SURY-LE-COMTAL (42).  
OBJECTIF : ACCROÎTRE  
SA CAPACITÉ DE STOCKAGE  
POUR FAIRE FACE À SA FORTE  
CROISSANCE.

Le négociant, qui s'adresse principalement à des quincailliers indépendants et grandes enseignes de distribution pour les professionnels du bâtiment, a alors mis sur pied un projet d'envergure visant à construire un nouveau bâtiment de 3 400 m<sup>2</sup> à Sury-le-Comtal (42), soit une surface de stockage trois fois plus grande que l'ancienne.

Suite à l'acquisition de BATIFIX en 2015, une extension est venue agrandir le bâtiment qui occupe désormais une surface de 6 000 m<sup>2</sup>. Le projet consistait également à s'équiper d'un logiciel de gestion d'entrepôt permettant d'optimiser les flux des 16 000 références au catalogue, jusqu'alors gérés par une informatique de gestion de stock.

**“ Pour le choix du WMS, nous avons comparé les différentes offres sur le marché même si nous connaissions déjà bien l'éditeur SAVOYE implanté à Saint-Étienne, à seulement quelques kilomètres de notre nouveau site ”**, précise Benjamin POIZAT. **“ Mais en dehors de ce critère, SAVOYE a su s'imposer par son écoute, son accompagnement et son implication sur ce projet ”**.

Le WMS permet désormais à VISWOOD de réceptionner les marchandises en provenance de ses fournisseurs, de les contrôler et les stocker sur plus de 8 000 emplacements palettes disponibles, pour ensuite les conditionner sous la marque de l'entreprise puis les expédier. 10 à 15 tonnes de marchandises sont ainsi livrées chaque jour dans toute la France aux quincailliers et distributeurs.

**“ Notre outil de production, c'est la logistique. Sans SAVOYE, le déménagement de l'ancien vers le nouveau site n'aurait tout simplement pas été possible dans de tels délais et conditions de sécurité ”**, conclut-il.

contact@savoie.com  
Tél. +33 (0)3 80 54 40 00  
[www.savoie.com](http://www.savoie.com)

