

3 GOEDE REDENEN OM SAVOYE PARTNER TE WORDE

De intralogistieke activiteit heeft de afgelopen maanden wereldwijd een exponentiële groei doorgemaakt. Steeds meer spelers willen het verschil maken met hun logistieke magazijnen en leveranciers bieden steeds efficiëntere oplossingen aan. Het wordt essentieel om in uw eigen markten een belangrijke speler te worden om te kunnen concurreren met mondiale bedrijven die overal aanwezig kunnen zijn.



Bent u een retailer, integrator of wellicht een consultant?

Wilt u zich positioneren als een grote speler in de intralogistiek in uw werkgebied?

Wenst u uw klantenbestand uit te breiden of uw omzet te verhogen?

Kom en sluit u zich aan bij het netwerk van Savoye-partners. Ons partner programma biedt een interessant competitief voordeel en helpt u bij het werven van nieuwe klanten.

1

Voeg supply chain expertise en nieuwe oplossingen toe aan uw assortiment

Savoye is al meer dan 30 jaar een belangrijke speler op het gebied van de intralogistiek en staat in de wereldwijde top 20 van systeemleveranciers. Wij bieden zowel het middelgrote bedrijf als grote multinationals een compleet assortiment softwareoplossingen en geautomatiseerde systemen voor toepassing in de supply chain. Onderdeel worden van dit netwerk betekent profiteren van de efficiënte en innovatieve oplossingen en systemen van Savoye



ADVANCED TECHNOLOGIES

Ons productassortiment is zeer breed. Het varieert van een serie verpakkingsmachines, waarmee u het verpakkingsproces van uw klanten kunt automatiseren en rationaliseren, tot geavanceerde Goods-To-Person-systemen met shuttles voor hoogwaardig orderverzamenen.

01.

Ons assortiment verpakkingsmachines is eenvoudig in elk proces te integreren. Het is mogelijk om het hele verpakkingsproces te automatiseren, van doosvorming tot afsluiting, inclusief het fixeren van producten of het verminderen van het verzendvolume door het aanpassen van de hoogte van de pakketten op de inhoud.

02.

Het X-PTS Goods-to-Person-systeem van Savoye biedt u de mogelijkheid om uw bedrijf te onderscheiden in een zeer technische markt met een relevante en concurrerende oplossing die werd ontwikkeld door een grote, internationaal erkende speler. U beschikt over dezelfde logistieke knowhow en expertise als de grote spelers in de sector.



SOFTWARE ADVANCED

ODATiO Cloud Access: ODATiO, de integratie van een WMS en een TMS in één standaard applicatie, werd ontworpen voor een eenvoudige uitrol. De oplossing is native web- en public cloud. Het biedt een volledig overzicht op alle magazijn- en transportactiviteiten via een speciaal, multi-site, interactief en volledig aanpasbaar dashboard. ODATiO is bedoeld om de taken van magazijnmanagers te vereenvoudigen. Deze cloudoplossing profiteert van de prestaties en robuustheid van MICROSOFT AZURE.



Als integrator van Savoye oplossingen zult u ook toegang krijgen tot een indrukwekkende engineeringcapaciteit. Zo bieden we niet alleen de procesonderdelen (OEM-apparatuur, softwareoplossingen), maar ook uitgebreide expertise en ervaring als het gaat om vraagstukken en uitdagingen in de moderne logistiek. We bieden deze ondersteuning aan lokale spelers die al kennis en vaardigheden op het gebied van de intralogistiek bezitten. We zijn op zoek naar integratorpartners die beschikken over ervaring, bekendheid en knowhow in deze sector en die hun assortiment willen uitbreiden om hun klanten op een breder gebied te kunnen ondersteunen.

2

Geef uw business development een boost

Onze partners zijn erkende spelers in bepaalde geografische markten en/of bedrijfssectoren en vormen een aanvulling op de bestaande Savoye-markten. Door onze oplossingen te integreren, bent u in staat om competitief te zijn in projecten die tot nu toe voorbehouden waren aan de grote marktleiders. U zult op gelijke voet het gevecht aangaan in een gebied waar uw bedrijf al een bepaalde positie heeft verworven. We bieden concurrerende prijzen en een persoonlijke ondersteuning. U zult meer waarde kunnen toevoegen bij uw klanten op logistiek gebied.

3

Voeg meer waarde toe in uw markten

Door uw krachten te bundelen met een internationaal gerenommeerde leverancier van intralogistieke systemen, zult u kunnen beschikken over geavanceerde technologische oplossingen om uw klanten te helpen.



Voor *ADVANCED TECHNOLOGIES*

Het partnerschap is modulair. We bieden ons volledige assortiment aan, maar elke partner is vrij om te kiezen welk(e) product(en) ze willen integreren. Zo kunt u de samenwerking stapsgewijs laten groeien. Welk partnerschap u ook kiest, wij bieden altijd commerciële trainingen om de verkoop te ondersteunen, samen met technische trainingen, waarbij uw medewerkers naar onze productielocatie komen om gezamenlijk aan de aanpassingen en configuratie van de apparatuur te werken. Zo zult u in staat zijn om de installatie en het onderhoud zelf uit te voeren, zodat u uw klanten volledig autonoom kunt bedienen. Ondertussen heeft u altijd toegang tot de deskundige ondersteuning van Savoye.



Voor *ADVANCED SOFTWARE*

Onze oplossingen zijn dusdanig ontwikkeld om volledig geïmplementeerd te kunnen worden door een deskundige partner. Upstream hebben we een set van tools en support ontwikkeld zodat u enerzijds autonoom kunt werken en anderzijds is de oplossing “eenvoudig te verkopen”, “eenvoudig te implementeren” en “eenvoudig te gebruiken”. U krijgt de beschikking over een permanente gebruiksklare demonstratie-omgeving ter ondersteuning van uw presentaties.

Welke producten of diensten u ook wenst te vermarkten, u kunt altijd rekenen op een gedegen ondersteuning:



VOLLEDIGE VERKOOPTRAINING

Volledige verkooptraining voor onze oplossingen en ondersteuning tijdens de eerste verkoop.



TRAININGEN

Trainingen toegespitst op onze oplossingen (gebruik, onderhoud, enz.)



MARKETINGTOOLS

Marketingtools en een compleet verkooppakket om uw commerciële inspanningen te ondersteunen



EEN SPECIALE SUPPORT

Een speciale support afdeling voor onze partners (partnership manager, technische teams, ondersteuning, enz.)



HET PRINCIPE

Het principe van een langdurige samenwerking met regelmatige ontmoetingen

Bij SAVOYE bestaat het indirecte verkoopkanaal sinds 2016. Ons doel? Wij willen nauw samenwerken met onze partners om een succesvolle “win-win” situatie te creëren. De basis hiervoor is de combinatie van uw expertise en onze oplossingen.

Gaat u met ons het avontuur aan? Wordt onderdeel van ons netwerk!