

LES 3 BONNES RAISONS

DE DEVENIR PARTENAIRE SAVOYE

L'intralogistique a bénéficié ces derniers mois d'une croissance exponentielle dans le monde entier. De plus en plus d'acteurs cherchent à accroître la compétitivité de leur entrepôts logistiques et les fournisseurs proposent des solutions toujours plus performantes. Devenir un acteur incontournable sur sa zone devient primordial pour faire face à la concurrence des acteurs mondiaux capables d'adresser tous les marchés.



Vous êtes revendeur, intégrateur, ou encore prescripteur?

Vous voulez vous positionner comme un acteur majeur de l'intralogistique sur votre territoire ?

D'élargir votre clientèle et d'augmenter vos chiffres d'affaires ?

Nous vous proposons d'intégrer l'écosystème des partenaires SAVOYE. Véritable avantage concurrentiel, notre programme partenaire vous aidera à conquérir de nouveaux clients et à élargir votre territoire.

1

Ajouter un volet supply chain à votre catalogue avec des solutions de référence

Acteur majeur de l'intralogistique depuis plus de 30 ans, et classé dans le Top 20 mondial des System Suppliers, Savoye propose aux PME et aux grands comptes une offre complète de solutions logicielles et de systèmes automatisés pour la supply chain execution. Rejoindre cet écosystème, c'est bénéficier des solutions et systèmes performants et innovants de Savoye .



ADVANCED TECHNOLOGIES

Le panel des produits que nous vous proposons d'intégrer est très large. Il va de notre gamme de machines d'emballage qui vous permettra de couvrir les besoins en automatisation et rationalisation de la fonction packaging de vos clients, à notre système Goods-To-Person à navettes pour une préparation de commande haute performance.

01. Processus d'emballage

Conçues pour automatiser l'ensemble du processus d'emballage, depuis le formage des caisses jusqu'à leur fermeture, en passant par le calage des produits, la réduction du volume expédié par l'optimisation de la hauteur des colis, et la customisation de vos emballages de vos emballages, notre gamme de machine d'emballage est très facile à intégrer.

02. Goods-to-Person X-PTS

Le système Goods-to-Person X-PTS de Savoye vous ouvrira de nouvelles portes vous permettant de vous positionner sur un marché à forte technicité avec une solution pertinente et compétitive conçue par un acteur majeur et reconnu à l'international. Vous atteignez ainsi un niveau de savoir-faire métier et une expertise comparable aux leaders du secteur.



ADVANCED SOFTWARE

ODATiO Cloud Access : conçue pour une intégration facile, ODATiO qui embarque WMS et TMS au sein d'une même application 100% standard est nativement web et cloud public. Elle offre une visibilité complète des activités entrepôt et transport via un cockpit de pilotage dédié, multisites, interactif et entièrement personnalisable. Pensée pour faciliter les tâches des gestionnaires d'entrepôt, ODATiO est une solution cloud qui bénéficie de la puissance et de la robustesse de MICROSOFT AZURE.

Devenir intégrateur Savoie, c'est aussi accéder à une capacité d'ingénierie acquise au fil des ans. Nous mettons à disposition :



Nos briques process (équipements OEM, solutions logicielles)
Une expertise autour des sujets de la logistique actuelle

Nous apportons cette expertise à des acteurs locaux qui ont déjà un savoir-faire d'intégration et des compétences sur les métiers de l'intralogistique. Nous recherchons des partenaires intégrateurs ayant déjà une expérience, une notoriété, un savoir-faire dans ce secteur et qui cherchent à étoffer leur gamme de solutions à proposer à leur client afin d'être en mesure d'adresser tous types de projets.

2

Accroître votre développement commercial

Nos partenaires sont des acteurs reconnus sur des marchés géographiques et/ou sectoriels en complémentarité des marchés de Savoie. En intégrant nos solutions vous boostez votre développement en vous positionnant sur des projets jusqu'alors réservés aux leaders mondiaux du marché. Vous pouvez ainsi lutter à armes égales sur un territoire où vous êtes déjà reconnus. Nous proposons une politique tarifaire avantageuse et un accompagnement sur mesure. Vous apporterez de la valeur ajoutée à votre marché, aux clients finaux sur les sujets logistiques.

3

Apporter plus de valeur ajoutée au marché local

En vous alliant à un équipementier à la renommée internationale en matière de systèmes intralogistiques globaux, vous aurez à votre disposition une technologie de pointe qui vous permettra d'offrir une expérience client de haut niveau.



ADVANCED TECHNOLOGIES

Notre offre de partenariat est modulaire : nous proposons la totalité de notre gamme mais libre à chaque partenaire de choisir quel(s) produit(s) il souhaite intégrer. Vous pouvez ensuite faire évoluer le partenariat. Quel que soit le type de partenariat, nous vous proposerons une formation commerciale d'accompagnement à la vente, et une formation technique pendant laquelle votre équipe pourra se rendre sur notre site de production pour prendre part au réglage et au paramétrage des équipements. Ainsi, vous acquérez la capacité d'en assurer l'installation et la maintenance afin que vous puissiez servir vos clients en toute autonomie (tout en ayant toujours un accès au support « expert » de la part de SAVOYE).



ADVANCED SOFTWARE

Notre solution a été conçue pour être totalement intégrable par un partenaire. En amont, nous avons élaboré un ensemble d'outils et d'accompagnement pour que vous soyez autonome d'une part et que la solution soit « easy to sell », « easy to implement » et « easy to use » d'autre part. Un environnement de démonstration prêt à l'emploi et ré-utilisable à l'infini vous sera délivré afin de soutenir vos présentations avant-vente.

Quelle que soit la gamme de produits que vous souhaitez intégrer, vous bénéficierez d'un accompagnement soutenu :



UNE FORMATION COMMERCIALE

complète d'initiation à la vente de nos solutions et un accompagnement lors des premières ventes.



DES MOYENS MARKETING

et un saleskit complet pour appuyer vos démarches commerciales.



DES PARCOURS DE FORMATION

dédiés à nos solutions (utilisation, maintenance...).



UNE ÉQUIPE SUPPORT

à votre écoute (responsable partenariat, équipes techniques, supports, ...).



UNE LOGIQUE DE PARTENARIAT

long terme avec des points de rencontre réguliers.

Chez SAVOYE, le canal des ventes indirectes est ouvert depuis 2016. Notre ambition ? Travailler en proximité avec nos partenaires afin de garantir le succès d'une association « gagnant/gagnant », basée sur la combinaison de votre expertise et de nos solutions.

**Envie de tenter l'aventure ?
N'attendez plus et rejoignez-nous !
contact@savoie.com**

Témoignages



**Lex Vogelenzang,
PDG Salex**

“ Salex Systeemtechnik B.V. est fier de s’associer à Savoye pour sa gamme de machines d’emballage sur le marché du Benelux. Notre objectif principal est de comprendre le processus actuel et d’apporter des solutions qui créeront plus d’efficacité, et donneront à nos partenaires la capacité et le temps de développer leur activité. ”

**Jerry Woodhouse,
Président Logistex**

“ Logistex était impatiente de développer un accord de coopération pour faire entrer le système X-PTS de Savoye sur le marché britannique où plusieurs projets potentiels avaient été détectés.

Début 2019, Logistex a signé un projet de plusieurs millions de livres avec un retailer britannique majeur pour un important système de maintenance de bacs incluant un X-PTS...

Le partenariat a maintenant 4 ans et il s’est avéré très concluant. Logistex et Savoye ont de belles perspectives ensemble.”

**John Kippenberger,
Président de Scott**

“ Nous sommes ravis de proposer la technologie X-PTS de Savoye aux transformateurs de viande et aux fabricants de produits surgelés sur plusieurs marchés mondiaux - notamment aux États-Unis. ”