SAVOYE

Flauraud®

CUSTOMER STORY

Acteur majeur européen de la distribution de pièces automobiles.
Entreprise créée en 1932.

OBJECTIFS

01 Accélérer le développement

02 Répondre plus efficacement aux clients

03 Fiabiliser la distribution des produits

POURQUOI SAVOYE ?

- Forte expertise du secteur des pièces détachées
- Solution complète clé en main: mise en place de la transitique, conduite du changement, automatisation des emballages, intégration de solutions logicielles...

RÉSULTATS

GAINS DE PRODUCTIVITÉ

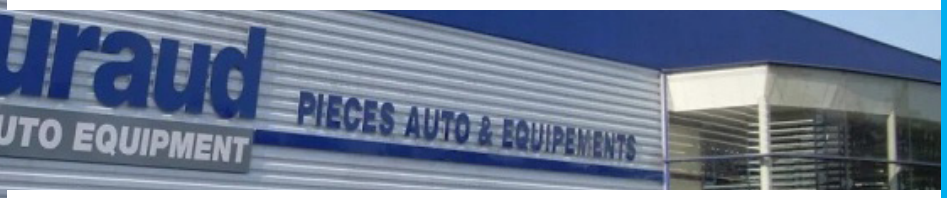
AUGMENTATION DES FLUX ET DES VOLUMES À PÉRIMÈTRE CONSTANT

COUVERTURE FONCTIONNELLE MÉTIER ÉTENDUE

Gilles CHARPILLE
Ingénieur Commercial
SAVOYE

"L'expertise de SAVOYE dans la logistique des pièces détachées nous a permis de proposer une solution complète et clé en main à Flauraud : de la conduite du changement, en passant par l'automatisation."

Fort de son intégration au groupe PGA Motors et face à un marché de plus en plus concurrentiel dans lequel il souhaite accélérer son développement, le distributeur de pièces automobiles multimarque Flauraud s'est lancé dans un ambitieux projet : la modernisation de sa plateforme logistique, située à Clermont-Ferrand (63). L'entreprise, désireuse de répondre plus efficacement à ses clients et de fiabiliser la distribution de ses produits a choisi de s'entourer de SAVOYE automatiser son site dont la surface atteint 16 000 m2. Du conseil à la conduite du changement en passant par l'automatisation de ses outils logistiques, le projet développé pour Flauraud par SAVOYE aura été global.



L'ENTREPRISE FLAURAUD (FILIALE PGA), ACTEUR MAJEUR DU MARCHÉ EUROPÉEN DE LA DISTRIBUTION DE PIÈCES, DE SERVICES ET D'ACCESSOIRES AUTOMOBILES, A FAIT APPEL AUX SAVOIR-FAIRE DE SAVOYE AFIN D'AUTOMATISER SA PLATEFORME NATIONALE DE CLERMONT-FERRAND (63)

Lancé en janvier 2018, ce dernier comprend l'installation d'équipements et de solutions adaptées aux besoins du distributeur : « *La logistique des pièces détachées engendre un certain nombre de contraintes spécifiques: flux tirés, large éventail de références du hors gabarit à la petite pièce, contraintes dues au stockage de produits dangereux, inflammables... L'expertise acquise par les équipes SAVOYE sur ce secteur nous a permis de proposer une solution complète et clé en main à Flauraud : de la mise en place de la transitique à la conduite du changement en passant par l'automatisation des emballages, l'intégration de mezzanines et de solutions logicielles* », analyse Gilles Charpille, ingénieur commercial SAVOYE.

L'offre globale proposée par SAVOYE ainsi que son expertise métier ont séduit Flauraud. Côté mécanisation, la gamme INTELIS dédiée à la manutention de bacs et de colis, composée de modules de convoyage plug&play pour un déploiement rapide et évolutif a été mise en place et deux mezzanines de 1 600 m2 chacune ont été créées. Côté logiciel, le WMS LM XT est chargé d'assurer l'optimisation du stockage et de la préparation de commandes. Les outils de Business Intelligence, dont la plateforme d'intégration B2B LM Connect, permettent à Flauraud de s'interfacer avec ses partenaires (fournisseurs, transporteurs, clients) afin de simplifier le dialogue entre les différentes applications de son système d'information. À ces systèmes s'ajoutent enfin des outils de contrôle qualité, pondéral, calage automatique permettant de garantir l'acheminement et la conformité des pièces pour leur stockage et leur distribution. « *Notre solution a pour vocation d'apporter à Flauraud de véritables gains de productivité ainsi qu'une augmentation des flux et des volumes à périmètre constant. Ce nouvel outil logistique doit lui permettre de faire face à son développement croissant et ses nouvelles ambitions. Nous poursuivrons d'ailleurs notre étroite collaboration au-delà de la réalisation technique afin d'accompagner Flauraud dans la formation de ses équipes et l'appropriation complète de cette culture projet* », affirme Denis Rochette, ingénieur commercial SAVOYE

contact@savoye.com
Tél. +33 (0)3 80 54 40 00
www.savoye.com